

Learning-Design Verkaufstraining: Rein virtuelles Blended Learning als Alternative zum Präsenztraining

Ausgangssituation

- Kleines Spezialinstitut für Verkaufstrainings
- Umfangreiches Verkaufstraining soll als offenes Programm auch einzelnen Teilnehmern angeboten werden
- Aufbau einer rein virtuellen Alternative zum weiter angebotenen Präsenztraining
- Keine Erfahrung mit eLearning, kein LMS

Unsere Leistungen

- Learning Design mit 5 Videos, 15 Live-Online-Sessions und Transferaufgaben
- Einfaches Teilnehmermanagement ohne LMS
- Drehbücher für 5 Videos mit realen Schauspielern als anschauliche Rollenspiele

Vorteile für den Kunden

- ✓ Erschließen neuer Teilnehmerkreise durch rein virtuelles Konzept
- ✓ Eigene Zeitersparnis wegen Wegfall von Reisezeiten
- ✓ Professionelle und didaktisch wirkungsvolle Lernvideos
- ✓ Unkompliziertes Handling

