

Verkaufs-Trainingsprogramm

Ausgangssituation

- Dezentrale Verkaufsorganisation
- Bisherige Trainings nur als Präsenz
- Neues Programm für Management und Mitarbeiter erforderlich (strategische Neuausrichtung)
- Besserer Transfer bei überschaubarem Aufwand gewünscht

Unsere Leistungen

- Aufbau eines integrierten Lernpfads über 10 Monate
- Verkürzte Präsenztraining
- Live-Online-Trainings für Praxistransfer und Vertiefung
- Kuratieren frei verfügbarer Quellen (YouTube etc.)
- Betreuung der Teilnehmer während der Qualifizierung (E-Tutor)

Vorteile für den Kunden

- ✓ Blended Learning ohne Vor-Invest
- ✓ Deutliche Kostenersparnis (Raum, Übernachtungen)
- ✓ Wesentlich verbesserter Transfer durch stetige Lernimpulse und Wechsel mit Praxiserfahrung der Teilnehmer
- ✓ Zeitersparnis durch Teilnahme aus dem Home-Office

